

Die Venta-Luftwäscher GmbH im oberschwäbischen Weingarten ist mit einer der führenden Hersteller Europas von Kombigeräten ohne Filter zur Luftbefeuchtung und Luftreinigung für den Innenbereich (Quelle: GfK, Panelmarkt Juli 2020). Unsere Produkte sind unter den Bestsellern in Deutschland, der Schweiz, Österreich und den Niederlanden.

DAS IST IHR JOB.

Key Account Manager (m/w/d)

AUFGABEN

- Aufbau und Ausbau der regionalen-/nationalen Vertriebskanäle innerhalb der Consumer Electronics, sowie die Erschließung neuer Absatzkanäle
- Umsatz-/Budgetverantwortung inkl. dessen Monitoring
- Ausbau der Marke innerhalb der Produkt-Distribution-/POS Präsentation und der Kundenzufriedenheit
- Ermitteln und Monitoring interner und externer KPIs in eigenständiger Verantwortung
- Schulung-/Training der Vertriebspartner

DAS BRINGEN SIE MIT

- Min. 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb der Unterhaltungselektronik-/Haushaltsgeräte
- Maximale Flexibilität, Kreativität und Einsatzbereitschaft, sowie ein ausgeprägtes wirtschaftliches Verhandlungsgeschick
- Absolute Kunden- und Serviceorientierung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Analytisches und strategisches Denken und Handeln
- Interesse an den neuesten und komplexen Technologien
- Fundierte MS Office-Kenntnisse und EDV-Affinität
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb von DE & AT

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Verbundenheit in einem starken Team
- Unternehmerischen Freiraum, welcher ein professionelles Handeln voraussetzt
- Ein Konzern angemessenes und transparentes Vergütungsmodell
- Ein attraktives Firmenfahrzeug, welches ebenso zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- Wertschätzung und Unterstützung bei Ihrer persönlichen Entwicklung
- Teilhabe an einer einzigartigen Erfolgsgeschichte – und einer starken Zukunft

KONTAKT

Jürgen Jaehnz

Kaufm. Leiter

Tel.: +49 751 50 08 0

E-Mail: juergen.jaehnz@venta-air.com